

投资10万元,收入5000元……

央视《财经调查》曝光“稳赚不赔”的代工项目

近期,“手套代加工”创业项目,声称厂家免费提供原材料、零基础、包回收、高利润,创业者只需投资几台手套机即可在家轻松赚钱,月入过万。但《财经调查》栏目不断接到反映,称加工户难以拿到高额回收费,多人被骗。



“手套代加工”生意坑惨加工户 “稳赚不赔”成泡影

《财经调查》记者以“手套代加工”为关键词在短视频平台进行搜索,出现很多招加工户的宣传。代加工厂家声称免费提供设备和原料,加工户在家加工即可赚取加工费,企业包回收,常年有活、利润丰厚稳定。但记者也发现不少加工户投诉视频,他们的实际遭遇与广告宣传的“致富蓝图”大相径庭。

记者联系到通过短视频广告加入手套代加工项目的加工户王大姐。记者在王大姐家看到了她花108000元订购的10台手套机,机器锈迹斑斑、布满灰尘。她告诉记者,机器到手就是旧的,三四个月后就只剩两台还能正常使用,其余八台都出现了各种故障。

故障频发让王大姐焦头烂额,商家当初宣传的高产能高收益根本无法实现。三四个月,十台机器,王大姐总共只做出差不多两万双手套。

记者算了一笔账,一双手套回收价是0.38元,两万双是7000多元,这就是王大姐投资108000元,三四个月来的所有收入了。然而实际情况却是,商家回收时还会以各种质量问题为由,克扣10%-20%的钱,实际收入5000多元。

面对如此情况,王大姐忍无可忍提出终止合作,可商家不仅分文不退,连公司也搬了地方。

假订单、假客户、假回收 记者拆穿“手套代加工”圈钱套路

记者通过网上宣传联系到了一家做手套代加工的武汉欧梵劳保用品有限公司,在客服的热情邀请下,记者来到这家公司。

公司车间一侧堆放着各地加工户寄回来的成品手套,客服称回收后会统一运给客户。记者还看到多名客服正在视频推销。

祝经理介绍,项目以租赁机器开展合作,加工户租4台机器需交租金53800元(平均每台13450元),签订一年委托加工协议,租金可返还,每交十万双手套返15000元至全额返还,另按每双0.35元结算加工费,这样的模式看似稳赚不赔。

祝经理宣称这些稳定高产的手套机,公司的进货价在一万七千八百元,而公司有大量手套订单,靠赚取加工费差价盈利。在记者一再要求下,祝经理拿出采购合同,全是欧梵公司与其他企业签订的手套订单,数量从十万至不限量不等。

可奇怪的是,订购方清一色都是机械设备或租赁公司,看不出与手套有任何关系。

离开欧梵公司后,记者查询其手套订购企业,发现一家订购十万双、约定2026年3月前交付的济南俊志建筑机械设备租赁有限公司早已注销。

记者随后找到业内知情人老金,他透露手套订单可凭空捏造,且0.35元的加工费也不合理。

记者按老金提示在购物平台查询,同类手套100双售价33.84元,折合每双约0.34元,已包含原材料、物流、人工等成本,欧梵公司宣称的每双0.35元加工费在业内根本无法实现。

老金同时透露,这类公司出租的手套机多为翻新或二手手机,产能低、故障多、成本低,所谓代加工只是幌子,真实目的是高价出租机器,本质上挣的是“机器钱”。

据老金介绍,用回收的质量低劣的二手手套机,加工户根本不可能生产出大量的手套,即使能生产出来,公司也会有多个办法,拒绝回收这些原本承诺包回收的手套。



手套机供应商曝惊人内幕: 机器全是二手翻新“代加工”生意坑老人

记者以采购设备为由联系到一家手套机厂家,对方发来的报价单显示,手套机分全新、翻新、二手三档,二手翻新机最低仅1200元。

记者应邀来到位于山东临沂的这家手套机工厂,见到负责人陈总,一进入车间,映入眼帘的就是各式各样待售或翻新中的手套机。

记者证实这家工厂正是武汉欧梵公司的手套机供应商,得知欧梵公司宣称采购价高达17800元一台,又以13450元租给加工户的手套机,购买价格仅需2800元。

陈总称这些设备多为老机翻新,故障频发、产量远达不到欧梵公司宣传的水平,而这正是欧梵想要的效果。陈总告诉记者,虽然自己是设备供应商,但对这些加工户的套路十分清楚,他们就是在坑骗加工户,而且目标客户甚至包括没有劳动能力的残疾老人。

陈总坦言,不仅是手套代加工,近年来许多代加工项目都是包装好的骗局,所谓低门槛、高回报的宣传背后,全是算计和套路。

提供原材料 零门槛创业 高价包回收 “代加工”骗局品类花样百出、层层升级

除手套外,网络上还有线束、礼花气瓶、袜子等多种代加工项目宣传,话术均为“提供原材料、零门槛创业、高价包回收”。

记者前往湖南长沙佳昱商贸有限公司,其“线束代加工”合作模式与“手套代加工”骗局一样,同样要求加工户购买设备后再回收产品。阮经理宣称公司成立两年来已合作上百个加工户,拿下比亚迪、爱玛等行业龙头企业的线束订单。

但记者查询发现,比亚迪、爱玛等行业龙头企业公开的供应商名单中并无该公司,显然这个线束代加工项目,同样玩儿起了假订单的把戏。

长沙兴典节庆用品有限公司的业务模式与手套、线束代加工的模式大致相同,这家公司也是高价卖机器,再从加工户手中回收礼花气瓶。为了彰显公司实力,陈总带记者参观了原料生产厂。

第二天记者独自再次来到村里的工厂,以想做代加工为由见到负责人班总。班总却说他们确实给其他两家公司供货,但其中根本没有陈总的兴典公司。

洛阳的河南百裕贸易有限公司主打“袜子代加工”合作,合作模式与之前几家公司如出一辙。记者询问加工好的袜子去向,杨经理同样无法提供任何实质证明。

为消除疑虑,杨经理带记者参观生产车间,桌上堆放着成品袜子,还有工人在打包。杨经理宣称自家做袜子生意已经历经三代人了……

可记者查询发现,河南百裕贸易有限公司成立于2025年6月,至今仅半年多时间,与杨经理所说的“三代人”明显不符。记者多次追问所谓“三代传承的袜厂”具体名称,杨经理始终未透露,一个号称家族传承三代的袜厂,连具体名称都不愿向客户提供,其中的猫腻不言而喻。

据央视《财经调查》