

# 中国银行吉林市分行 打出外贸企业赋能“组合拳”

学习贯彻习近平新时代中国特色社会主义思想主题教育开展以来,中国银行吉林市分行以实际行动贯彻落实党中央、国务院有关决策部署,充分发挥全球化、综合化经营特色,注重发挥外贸外汇专业优势,专注做好当地外贸企业金融服务,打出系列外贸企业赋能“组合拳”。

## 解企燃眉之急 “贷”出中行“速度”

某副食品公司是一家从事农产品加工出口的外贸企业,今年年初,该公司订单量激增,想要满足如此多的订单就要投入更多的资金扩大生产,但贸易型企业往往缺乏可抵押的有效资产。中国银行吉林市分行得知情况后主动上门,仅用1周时间,为该公司发放“外贸贷”900万元,帮助企业缓解资金压力。

自2022年8月以来,中国银行吉林市分行联合市金融办、市外管局、吉林海关等部门和单位走访30多家外贸企业,举办外贸企业贷款签约仪式,依托中行“惠如愿·外贸贷”产品,对有融资需求外贸企业发放贷款近亿元。同时通过线上供应链产品,为核心企业上下游提供融资支持,累计为40余户企业授信10亿元。

## 助企纾困解难 体现中行“力度”

某化建公司是吉林市最早从事专业化建设的综合型企业,业务遍及国内外多个国家和地区,但在承揽阿尔及利亚项目时遇到难题——业主要求企业出具币种为阿尔及利亚第纳尔的预付款保函,如果不能按期出具保函,企业将失去巨额合同。该企

业联系日常办理业务的银行,银行表示无能为力,不能开立该币种的保函,正当企业一筹莫展时,中国银行吉林市分行为企业送来了“及时雨”,积极联系总省行及境外机构,在业主限期内为该公司开具了符合要求的小币种保函,使企业境外业务得以顺利开展。后续又帮助企业解决困扰多年的境外资金回笼问题。今年6月,中行吉林市分行为解决该公司境外合同量增加产生的资金紧张问题,为企业核定8亿元纯信用保函额度,有力的金融支持助推企业全年境外收入增长20%以上。

据悉,中国银行是国内最早办理国际结算业务的银行,能为企业境外业务拓展提供多币种的业务支持。目前中国银行吉林市分行每年为当地10家外贸企业开立各类保函超10亿元。

## 政策精准滴灌 展现中行“温度”

处于初创期的某化工企业的外贸经验为零,对业务流程也不熟悉,尤其当前国际局势复杂多变,企业既怕丢掉订单、更怕回款进不来,开拓国际市场感觉束手无策。今年5月,该公司境外第一笔回款多次被退回,急需回款采购的企业找到中国银行吉林市分行,该行第一时间联系境外回款行——境外中转行——总行——省行,设计回款路径,多次电话沟通、微信联系、资料传递,企业终于在6月初成功收到来自白俄罗斯的首笔回款,稳定了境外客户,畅通了销售渠道。

中国银行吉林市分行坚守金融初心使命和主责主业,用好多元服务平台,做好助力企业发展的加法、降低企业融资成本的减

法。该行多次与外贸企业“面对面”,为外贸政策红利精准滴灌,从结算方式、单据制作到回款路径选择,帮助企业制定专属方案;减免手续费、优惠汇率,降低企业财务成本;线上办理业务、推行外汇便利化政策,节约企业人力成本。截至5月末,中国银行吉林市分行当年累计为当地上百家外贸企业完成国际贸易结算1.41亿美元,减免结算手续费130万元、汇率让利50余万元。

## 服务严谨专业 展示中行“态度”

今年4月,吉林市重点企业某脐纶公司和某物流公司同时向中国银行吉林市分行求援,中国银行吉林市分行接到客户询问后立即向总省行提出申请,牵头组成联合工作组,从信用证条款、开证信誉、国外客户风险,到出口货物承保甚至是否可以寻求转卖等方面,逐一展开严谨分析,制定合理化、专业化方案,使这两家企业问题得到圆满解决。

中国银行吉林市分行凭借丰富的经验、专业的知识、负责的态度以及中国银行遍布全球的分支机构、发达的清算渠道,从信用证通知、审核不利于客户的“软条款”,到单据制作,将金融服务关口前移,让客户做到心中有数。截至5月末,中国银行吉林市分行实现信用证方式国际贸易结算量8224万美元。

下一步,中国银行吉林市分行将继续当好服务国家外交经贸大局和高水平对外开放的金融“主力军”,提升服务质效,助推企业更高质量“走出去”,在外汇外贸领域持续重实践、建新功。

城市晚报全媒体记者 宋佳静

## 兴业银行长春分行: 践“用心服务”换“真心满意”

金融消费者权益保护关乎人民群众切身利益,更关乎金融系统性风险防范和健康可持续发展。兴业银行长春分行长期以来始终秉持“以人民为中心”发展思想,坚持“以客户为中心”服务理念,不断加强消保工作顶层设计,持续推动金融消保工作高质量发展。

兴业银行长春分行积极做好适老服务、维护群

众利益、普及金融知识、打击电信诈骗,履行金融机构职责使命,秉持金融为民、消保利民的理念,未来,该行将不断开拓创新、锐意进取,践“用心服务”换“真心满意”,以新思维、新举措和新面貌为广大群众提供更优质的服务体验,为切实提升金融业消保工作水平做出积极贡献。

城市晚报全媒体记者 宋佳静

## 兴业银行长春分行: 学用结合增强主题教育影响力

近年来,兴业银行长春分行结合工作实际和职责任务,坚持真学习、重实践、办实事,在“真学、真用”上下功夫,推动主题教育提质增效。

据悉,该行坚持把调查研究贯穿主题教育全过程,在分行层面,聚焦增收节支、防范风险、产业支持等方面确定8个重点调研课题,党委成员分工指导,列出调研清单、明确调研任

务、形成调研计划;各牵头部门和成员部门积极深入一线,切实把调研成果转化破解难题、促进发展的思路举措,以高质量调研推动高质量发展。

与此同时,该行党委带头与长春市物业服务行业协会和吉林省农业融资担保有限公司联合开展主题党日活动,共同探讨推动党建与业务深度融合的发展路径。

城市晚报全媒体记者 宋佳静

## 广发信用卡 获“制卡界奥斯卡”ICMA依兰奖

近日,在国际卡制造商协会(ICMA)公布的2023年依兰奖评选结果中,广发Huawei Card陶瓷纪念版凭借在设计工艺、产品创新等方面的匠心精神和杰出理念,荣获“最佳独特创新奖”。ICMA依兰奖汇聚了全球卡片行业优秀的设计和创新成果,荣获奖项的作品代表着制卡界的卓越成就。

广发Huawei Card陶瓷纪念版是广发信用卡联合华为钱包打造的专属限量纪念版信用卡,兼具数字卡与实体卡的双重属性。广发Huawei Card陶瓷纪念版诞生于久负盛名的陶瓷之都——景德镇,广发Huawei Card实体陶瓷卡板质地坚韧,耐摔耐磨,纹饰精良,彰显了科技与金融美学的极致融合。从选址到品控,从设计到制作,每一张广发Huawei Card陶瓷卡的背后汇

聚着对流程的严选把关和对细节的反复雕琢,以工匠精神铸就时代的科技美学。

虽然质地上是陶瓷,但陶瓷卡依然保存信用卡所有的功能,并为客户提供丰厚的用卡权益。用户申领广发Huawei Card可享受首年免年费,金卡年消费满6次、白金卡年消费满12笔可免次年年费。权益上主打Huawei Pay、华为支付享3%返现,微信、支付宝1%返现,若分期达标则返现比例可升级到5%。

广发Huawei Card陶瓷卡所呈现的科技美学体现了广发信用卡在产品上的匠心精神以及满足广大消费者对美好生活需要的全心服务,广发信用卡将更加注重从创新端发力,为消费者提供更优质、更温暖的金融服务。

城市晚报全媒体记者 宋佳静

## 中国太保寿险第四届“伙伴节”启动 太保蓝公益脑健康认知体验馆揭牌

“我心中的‘超级英雄’是行政经理王佳琳。虽然她刚来机构时,我们都认为她只是一个1992年的小丫头,可就是这样一个小丫头慢慢成长为了我们机构的‘大家长’,她不仅关心我们的生活,还严格要求我们的工作,辅导我们提升专业技能。正是王总和其他内勤小伙伴的支撑,让我们的团队更加有凝聚力,让我们更有信心地成长。谢谢你们,我最骄傲的‘英雄’!”

这是中国太保旗下中国太保

寿险第四届“616伙伴节”预热活动中征集到的500多个“英雄故事”中的一则。“伙伴节”是中国太保寿险在保险业内首创的专属于营销伙伴的节日,今年已是第四届。本届“伙伴节”在“太保蓝公益·红杉中国·脑健康认知体验馆”举办,通过线上、线下相结合的方式实现了中国太保寿险高管与一线伙伴联动、内外勤及其家人的集体参与。

除了“英雄榜”的云宣传外,本届“伙伴节”还举行了“太保蓝公

益·红杉中国·脑健康认知体验馆”揭牌仪式,发布了“星光最闪亮”的红合伙人2.0、“增收最迅速”的车险T+0百分百结算、“蓄客最敏捷”的太好店升级版三个赋能平台,为寿险伙伴生动诠释“太保服务”、打造“服务体验最佳的保险公司”提供了参与社会公益的舞台和彰显社会责任的窗口。活动当天,2000多家中国太保寿险分支机构现场举办了内外勤伙伴的拉勾仪式。

城市晚报全媒体记者 宋佳静

## 吉林银行荣膺“金誉奖”四大奖项

6月16日,吉林银行在“2023年第三届中国资产管理与财富管理行业金誉奖”评选中,荣获“卓越转型发展银行”“卓越资产管理城市商业银行”“卓越财富管理城市商业银行”“优秀固收类银行理财产品”四大奖项。该活动由普益标准主办,联合西南财经大学信托与理财研究所、金融投资报,旨在甄选行业内最具实力的资产管理和财富管理机构,为市场提供客观、理性的投资选择和参考方向。

吉林银行总行资产管理部、财富管理相关领导受组委会邀请出席本次颁奖典礼,资产管理部副总经理于林元受邀参加圆桌论坛,结合行业发展及吉林实际就资产管理行业的新征程与新挑战发表精彩观点,受到现场一致好评。

近年来,面对诸多挑战,吉林银行“以做优资管业务,打造特色资管银行”为发展策略,坚持以“固本强基、提质增效”为经营主线,全面实施零售业务变革,通过吸引新

客资金,强化产品创新迭代,加快资产多元布局,积极推进资产管理业务改革和转型发展,市场美誉度和品牌影响力大幅提升。

未来,吉林银行将坚持零售变革一张蓝图绘到底的战略方向不动摇,秉持零售十大新逻辑,以客户为中心,以利润为目标,通过全方位的改革变革,在规模、客群、营收上全面发力,实现零售变革第二个三年的跨越式发展。

城市晚报全媒体记者 宋佳静

## 兴业银行发挥跨境金融优势 助力粤港澳大湾区融合发展

随着大湾区建设开启融合发展“加速度”,兴业银行积极融入和服务粤港澳大湾区战略,不断优化金融供给,提升跨境金融服务能力,推动粤港澳大湾区高质量发展。

自2017年粤港澳大湾区上升为国家战略以来,兴业银行累计为大湾区重点企业联动引入贷款及贸易融资境外资金超过460亿元,落地大湾区重点企业境

外发债业务金额超过200亿美元。

“下一步,我行将以深圳前海等高水平合作开放区域为重点,充分发挥香港分行跨境金融‘桥头堡’作用,立足粤港澳三地战略定位、各自所长、特色需求,在监管指导下,深入推进金融开放创新,为大湾区高质量发展提供有力金融支撑。”兴业银行相关负责人表示。城市晚报全媒体记者 宋佳静