

工商银行:普惠金融助力实体经济发展

近年来,随着我国大力推动普惠金融发展、积极助力小微企业,金融机构纷纷主动作为,服务获得持续性改善,服务质量也明显提高。

作为中国最大的商业银行,中国工商银行长春分行多年来以党建为引领,全面贯彻总行及省行党委"不做小微企业就没有未来"的决策部署,紧紧围绕高质量发展目标,形成了服务普惠金融的整体合力。同时该行通过不断提高数字化治理水平,分步建立专项工程,在复工复产阶段延续升级"工银普惠行"活动,打造出多业务角度助力普惠服务的良好局面,形成了区域业务发展与区域服务文化相互衔接、互促共进的特色普惠金融发展路径,全面助力小微企业发展。

实施专项计划 升级服务体系

2019年,工商银行长春分行启动了"万家小微成长计划",该计划是首届"工行小微客户节"的专项活动,计划用时四年在长春市范围建设内125个普惠服务网点,为约千家小微客户提供"融资、融智、融商""滴灌式"精准服务,实现扶持一批小微企业成为细分行业的领军企业,打造一批具有影响力的小微企业知名品牌,培育一批小微企业发展壮大成长为"中型企业"的发展目标。

据了解,"万家小微成长计划"旨在夯实小微客户基础,提升服务质效,形成具有工行特色的普惠金融可持续发展模式。该计划从协同促进普惠标准化产品营销下沉与网点竞争力提升、分类推进普惠金融服务网点建设、循序渐进提升网点普惠业务覆盖面等方面做好顶层设计,主要举措包括实施业务分类管理,将具有普惠业务营销潜力的网点分为普及网点、标杆网点和旗舰网点三

类,分别按照做广、做强和做优目标建设。同时该计划切实提升网点服务能力,加强纵向层级联动和横向部门协作,强化网点普惠营销专员队伍,明确工作职责,制定工作指引,促进网点人员熟练掌握标准化融资产品营销要点,也强化了网点业务能力,强化支行分工协作和外拓团队建设,规范营销过程管理,推进智慧化运营。完善配套考核机制,加强网点普惠业务的考核激励,提高支行和网点推广普惠业务积极性。

打造重点产品"解渴"小微企业

为扎实推动普惠金融发展、有效提升 普惠金融服务质效,一直以来,工商银行 长春分行积极利用重点产品,不断强化普 惠金融服务能力。

2020年,工商银行长春分行围绕"e抵快贷"产品利率低、额度高、线上办理高效便捷等优势,多渠道开展产品推介。该行充分发挥网点营销一线的优势向客户散发宣传折页,举办厅堂微沙龙,扩大宣传和营销的覆盖面。同时,该行营销团队深入周边商户、超商、小微企业上门宣传,面对面讲解;利用微信朋友圈、融e联二维码等营销形式,通过客户经理主动向目标客户宣传,提升普惠金融服务的社会辐射面。

新冠肺炎疫情以来,工商银行长春分行结合市场潜力,依托线上产品体系,积极开展特色业务创新,实现"量""质"并进。根据长春市实际情况,相继推出"税务贷""电e贷""顺丰快贷"等无需抵押物的线上贷款品种,竭力为无抵押物却有实际经营困难的中小企业主提供资金、结算等全方位金融服务。截至2020年9月末,工商银行长春分行线上为超500家企业发放贷款近5亿元,"解渴"长春市小微企业,注入了"金融活水"。

决战脱贫攻坚 贡献工行力量

2020年是决战决胜脱贫攻坚战的 收官之年,在这场脱贫攻坚战役中,金 融扶贫是打赢脱贫攻坚战的关键之 举,也是工商银行长春分行履行社会 责任、展现大行担当的重要体现。

·直以来,工商银行长春分行在 积极做好扶贫工作的同时不断促进普 惠金融服务水平提升。一方面,该行 加大对贫困地区、建档立卡贫困人口 以及对贫困人口有带动作用的产业与 项目的信贷资源倾斜支持力度,保障 贷款计划配置,力争全行每年金融精 准扶贫贷款增速不低于各项贷款的平 均增速。另一方面,该行帮助定点扶 贫地区整合资源,通过金融、产业、教 育、医疗、救灾扶贫等多种方式帮助贫 困人口改善生产生活条件。此外,工 商银行长春分行着重加强对扶贫地区 的分支机构与网点建设,提供相应的 金融服务,加强融资支持,利用工行的 品牌优势帮助扶贫地区农户的优质产 品到融e购平台进行销售,在扩大销 售渠道的同时降低运营成本,利用大 数据技术为小微企业和个人用户提供 在线、快速融资产品,强化金融扶持力 度,加大对扶贫地区的帮扶力度。

发展普惠金融是银行的重大使命,也是"输血"实体经济、助力小微企业的重要支撑,接下来,工商银行长春分行将继续落实党中央、国务院要求,围绕"提质""上量""创特色",全面提升"融资+融智+融商"普惠金融业务服务能力,以经营能力支撑大行责任担当,实现普惠客户与自身发展同进共富。

/城市晚报全媒体记者 宋佳静 报道



- ✓ 信用贷款
- ✓ 全线上申请
- ✓ 额度最高300万元
- ✓ 普惠贷款利率



扫码关注公众号

