

“亿联银行专列”为“后浪”发声

五一小长假期间,随着天气转暖,出行人数增加,亿联银行也带着全新玩法进入大众视野——长春地铁一号线被亿联银行承包的视频在网络大火,“亿联三周年”主题列车在地铁一号线“人民公园站”闪亮登场。

亿联三周年 独特风格为“后浪”发声

亿联银行作为国内第四家互联网银行,99%的业务在线上完成,通过亿联银行手机银行APP、微信银行、企业网银等线上自助渠道,24小时全时在线为客户提供安全、便捷、高效的优质金融服务。

此次三周年主题列车,亿联银行也突出了互联网银行的特色,不仅采用了充满时尚活力的撞色色彩,宣传语更是以独到视角为年轻人发声,如“小时候总是骗爸妈自己没钱了,现在总是骗爸妈自己还有钱。”这些伴随90、00后长大的话语。同时“有梦为马,随处可歇”“踏浪高歌,自立为王”等标语,也都契合当代年轻人的生活诉求,吸引了更多年轻人的驻足与观看。可以看出,亿联银行着眼当代年轻人



的生活,力图将金融服务与社交、生活服务场景无缝融合,这也是这家互联网银行要向公众传达自己的气质和风格。

未来可期 用科技创新服务客户

近年来,亿联银行带着独特的

互联网基因持续深耕金融科技,建立了以私有云和分布式为基础技术架构,通过构建行业领先的跨地域多活微服务网络、线上线下一体化的全渠道综合业务体系,以及数据湖、人工智能引擎、DADeS风控安全体系等基础能力。目前,亿联银行已申请专利38项、软件著作权55项,版权1项,在2018年全球金融机构专利数量排名35。可以说是银行金融科技方面的“优等生”。

疫情期间,亿联银行也充分发展互联网银行快速响应的特点,创新定制了全新产品,扶持特殊需求的企业及客户。如上线新的供应链金融产品,帮助小微企业“取暖过冬”;与吉林金控集团合

作,构建“银行+企业+农户”三位一体模式,使农户足不出户获得生产物资;推出低利息(年化5.5%)的天使贷,助力医护人员生活等。

“心有主张,自带光芒”。随着亿联银行将开放银行作为未来发展的方向,我们更加期待这家银行中的“后浪”,在创新产品和服务的探索过程中有更好的表现。/城市晚报全媒体记者 宋佳静 报道



持续发力线上GIC 光大零售金融助力赴加留学生求学之路

2020年伊始,新冠肺炎疫情的暴发,影响着各行各业的正常运转,留学生群体也深受影响,面对冗长的留学手续和办理流程,居家隔离的留学生们束手无策,那怎样做才能为自己留学道路早做打算,真正做到未雨绸缪呢?对此,光大银行零售金融给出了答案——立足客户需求,通过不断优化自身服务、联通线上线下,为客户提供更加优质便捷的各项服务。

其中,光大银行零售金融特别针对加拿大留学群体,推出加拿大GIC线上业务申请福利活动和系列讲座,为赴加留学生和留学家庭答疑解惑的同时,帮助他们足不出户即可快速办理GIC业务,迈出赴加留学第一步。

此次,光大银行零售金融在4月1日上线的GIC业务福利活动,将持续两个月时间,客户不但可以在网上完成便捷申请服务,而且还可享受到由光大银行提供的免收GIC手续费200元的优惠,而前3000名成功办理GIC业务的客户还将获得由加拿大丰业银行回馈的30元京东E卡等体验好礼。此外,GIC业务日常优惠依然不

减——光大银行出国+卡、财富级、私行级客户还将继续享受免收150元境外电汇电报费,私行客户免收境外电汇汇出手续费(最低20元/笔,最高150元/笔)等优惠。

据了解,GIC,即担保投资证明“Guaranteed Investment Certificate”的缩写,是加拿大政府于2011年为减轻优秀留学生留加资金负担,获得较高签证通过率所推出的一项留学政策。而光大银行作为加拿大使馆认可的可办理GIC业务的国内商业银行之一,是加拿大指定办理GIC业务的全国性股份制银行,为赴加留学生提供GIC担保投资证明服务。

在此背景下,光大银行零售金融凭借自身渠道优势和丰富经验,通过与加拿大丰业银行的深度合作,不仅能及时处理申请中出现的各种问题,更缩短赴加留学生GIC业务办理周期,大大提升工作效率,节省客户的宝贵时间。

除此之外,在疫情期间,为方便赴加留学生,助力学子们的留加之路,光大银行零售金融还特别举办了

线上“加拿大留学季线上系列讲座”,特邀专业留学机构名讲师和加拿大丰业银行的专家,从加拿大留学政策、名校录取规则、签证申请细则等多个维度,为留加人群答疑解惑,在金融服务之外,为大家提供更多更优质的增值服务,大家通过关注中国光大银行阳光理财微信公众号,可听取更多关于加拿大留学的精彩课程。

2005年,凭借强大的集团实力,光大银行零售金融与英国、加拿大、爱尔兰、澳大利亚使馆官方合作,出国金融正式启航。15年来,光大银行零售金融出国金融服务体系不断创新升级,从1.0(柜台)、2.0(PC端)、3.0(手机端)到4.0(互联网平台输出)日趋便捷,牢牢把握出国金融信息化和智慧化服务趋势。2019年,光大出国金融“出国云”业务平台,以出境场景为依托,构建出国服务“敏捷、科技、生态”生态圈,将出国产品和增值服务植入云端,为合作商户和个人客户提供出境前中后、出国上中下游产业链的一站式、全流程的出国服务。

/城市晚报全媒体记者 宋佳静 报道

交行为船舶工业复工复产注入新动力

4月29日,交通银行全资子公司交银租赁与中国船舶集团下属外高桥造船、广船国际和中船贸易在北京、上海两地,以“云签约”的方式联合签订了12艘12万吨双燃料油轮建造合同,总金额超过45亿元人民币。

近年来,交行以“五个中心”建设,特别是国际金融中心、航运中心建设为契机,着力提升航运金融服务

能力,建立了完善的船舶融资产品运行体系,并与以中船为龙头的大批全球知名航运企业、造船企业、航运服务机构等建立了良好的合作关系。交银租赁目前是国内商船队规模最大的金融租赁公司,航运租赁资产规模超过800亿元,在国际航运市场上具有较强的活跃度和影响力。/城市晚报全媒体记者 宋佳静 报道

交通银行：金融助力抗疫 开局稳中有进

4月28日,交通银行(下称“交行”)发布了2020年一季度业绩。报告显示,一季度末,交行资产总额突破10万亿,达人民币10.45万亿元,较上年末增长5.54%;一季度,实现净利润人民币(归属母公司)214.51亿元,同比增长1.80%。

交行相关负责人介绍,面

对突如其来的新冠肺炎疫情,交行积极应对市场形势和政策环境变化,坚持疫情防控和经营发展“两手抓”,在全面履行金融抗“疫”责任的同时,动态优化政策措施,最大限度降低了疫情对业务发展的影响。/城市晚报全媒体记者 宋佳静 报道

兴业银行业内首推“智慧数字人”

日前,兴业银行在业内率先推出首个智慧数字机器人——“智慧数字人小兴”,并在该行长春分行智慧银行网点旗舰店正式使用。

据介绍,“智慧数字人小兴”可实时运行影视级超写实3D技术,呈

现给客户好莱坞电影级别画质,区别于语音对话机器人,“智慧数字人小兴”通过运用机器视觉和AI技术对真人表情动作进行学习,能准确识别客户身份、属性和动作,更好地感知用户、理解用户意图,实现超自

然的拟人交互。“智慧数字人小兴”还运用NLP(自然语言处理)技术对复杂业务问题推理询问,进而对复杂业务逻辑问题进行处理。无法解答时,真人客服可随时接管。/城市晚报全媒体记者 宋佳静 报道

太平服务暖人心 快速理赔显诚信

2020年5月6日,太平人寿客户刘先生的弟弟携带印有“太平服务暖人心,快速理赔显诚信”的锦旗感激地来到太平人寿白城中支运营柜面,对公司的快速理赔服务表示感谢。

据了解,客户刘先生购买了太平福康瑞2018重疾险,保额10万元。2020年4月6日,刘先生突感不适,在白城

市医院通过检查后被确诊为原发性肝癌晚期。2020年4月26日下午两点,客户家属携带有效证件与确诊报告正式提交理赔申请,由于前期调查充分,在没有提交病理报告的情况下,下午四点系统审核通过。两个小时的时间就确定刘先生可以获得理赔金额10万元。/城市晚报全媒体记者 宋佳静 报道

兴业银行成功发行首期300亿小微企业专项金融债

5月6日,兴业银行在银行间市场成功发行首期300亿元小微企业专项金融债,其中3年期品种230亿元,票面利率2.17%,5年期品种70亿元,票面利率2.67%,本期债券吸引了市场各类型的投资人参与,全场

获得超2倍认购。据兴业银行4月21日公告称,该行获批在全国银行间债券市场公开发行不超过800亿元小微企业贷款专项金融债券。“通过发行小微金融债这一市场化的方式,可打通债券

市场直接融资和小微信贷间接融资渠道,进一步拓宽小微企业生产资金来源,有效降低小微企业融资成本。”兴业银行相关负责人表示。/城市晚报全媒体记者 宋佳静 报道

太平人寿推出“太平福康全能保2.0保险产品计划”

日前,太平人寿创新推出了“太平福康全能保2.0保险产品计划”(以下简称“全能保2.0”),将重疾保障、特疾保障、住院医疗保障及特药保障组合,为消费者构建了全面健康保障。

“全能保2.0”由太平福康终身重大疾病保险、太平附加

福康特定疾病保险、太平超e保2019医疗保险、太平药无忧药品费用医疗保险(升级版)四款产品组成。与市场上一健康保险产品不同,该保障计划的特色在于“疾病+特疾+报销+津贴+住院+特药+服务”七合一,保障升级,覆盖全面。/城市晚报全媒体记者 宋佳静 报道

兴业银行实施“芝麻开花·科创小巨人”培育计划

5月12日,兴业银行“芝麻开花·科创小巨人”培育计划首批支持企业之一——无锡奥特维科技股份有限公司将开启申购,拟登陆科创板,兴业银行为其主办银行,也是此次募集资金专户主要开户行。

据悉,兴业银行2019年进一步

迭代升级科创金融服务体系,推出“芝麻开花·科创小巨人”培育计划,面向北京、泛长三角、粤港澳大湾区等重点区域,优选百家科技创新实力强、细分领域具备独特竞争优势的高成长性科创企业,综合运用“商行+投行”提供一揽子金融

服务,培育和扶持中小科创企业成长、上市。

目前,兴业银行“芝麻开花·科创小巨人”培育库内半数以上企业都获得了头部股权投资机构的股权投资。/城市晚报全媒体记者 宋佳静 报道