

根植春城沃土 打造金融品牌

——吉林银行长春分行支持长春经济社会发展纪实

吉林银行长春分行坚持“服务地方、服务中小、服务居民”的市场定位,依托总行金融服务优势和特色品牌,融入地方经济社会发展大格局,夯实基础,回归本源、严控风险、推动转型,实现了自身发展与地方贡献的同步提升。截至2019年9月末,各项存款余额达1473.96亿元,较年初增长202.97亿元,增幅15.97%,存款增量名列区域内同业第二名;各项贷款余额839.54亿元,较年初增加153.15亿元,增幅22.31%,贷款增量稳居区域内商业银行第一名。

根植地区 服务实体经济

吉林银行长春分行坚持以服务实体经济发展为己任,积极加强银政企合作渠道建设,紧紧围绕长春市战略发展规划,为重大基础设施建设项目累计授信超过800亿元;在现代服务业方面,为旅游产业链、商务综合体等提供资金支持50亿元;在新型城镇化建设方面,为长春市公租及廉租房建设项目、区级新型城镇化基础设施提供信贷资金30亿元;在支柱产业方面,开展汽车供应链金融服务,累计授信400亿元,为一汽品牌销量和市场份额提升做出贡献。

2019年,以“金融助振兴——吉林行动”长春专场活动为载体,将金融活泉注入各重点领域,共走访客户319户,已达成合作意向51户,完成授信审批3户,授信总金额11.8亿元。在本年初获得银行间市场B类主承销资格后,长春分行积极介入到债券承销活动中去。截至三季度末,债券投资余额达30.57亿元,有效促进了公共设施、轨道交通等领域的建设。同时,积极推动特色化经营和创新发展,着力提升服务地方经济和民营企业的水平和能力,根据成长阶段的企业对于金融服务的多元化需求,及时提供多元化、综合化的金融

服务。灵活运用“表内+表外”、“融资+融智”、“线上+线下”多种方式持续加大对各类民营企业的金融服务力度,积极探索各种金融普惠新模式,使金融活水有效灌溉到广大民企。

聚焦小微 致力普惠金融

吉林银行长春分行一直秉承“小微优先发展战略”,不断创新小微金融产品、优化服务流程,聚力产业集群、专业市场、批发零售行业等小微企业群,已累计为长春市3万余户小微企业提供1000多亿元的信贷资金支持。今年以来,认真贯彻落实市委、市政府决策部署,积极开展“万人助万企”活动,共对接政府部门54个,开展银企对接活动30余次,联系走访各类企业300余户,新增贷款426万元,先后为政府助企名单客户提供信贷支持41户,金额4.3亿元,履行了地方银行支持家乡建设的社会责任。同时积极探索差异化、特色化服务模式,为客户量身打造“吉速贷”、“吉祥链”、“吉聚通”三大系列52个小微金融产品,推出的“吉税贷”、“接续贷”、“微商贷”、“创业担保贷”等特色小微金融产品,深受小企业客户的青睐。2019年,针对回款周期长、结算方式多样化、小微企业自身资质不足等特点,创新推出“商

票通”产品,优化资源配置、进行产品组合,降低了小微企业综合成本。

情系三农 支持乡村振兴

吉林银行长春分行切实发挥地方银行服务三农的传统优势,不断创新三农金融服务模式,做精做透供应链上新型农业经营主体,持续对吉林省升华农业发展有限公司、吉林省隆源农业生产资料集团有限公司为代表的大型农资公司及上下游企业、为吉林云天化农业发展有限公司为代表的“粮食、化肥、种子、种植”农业发展一体化企业、吉林双胞胎粮食贸易有限公司为代表的粮食收储企业、长春国信现代农业科技发展股份有限公司为代表的绿色农业科技企业提供资金支持,提高普惠金融服务对象的覆盖率、可得性和满意度,累计授信超过400亿元。2019年,为进一步破解三农、小微企业融资难、融资贵、融资慢的难题,长春分行与吉林省唯一专注农业的政策性融资担保机构——吉林省农业信贷担保有限公司合作,旨在为长春市农业龙头企业上下游粮食贸易商、化肥经销商开展供应链金融服务。自8月初合作以来,共计为10户农业小微企业提供融资6816万元。

立足本土 服务百姓生活

吉林银行长春分行始终秉持城商行使命情怀和责任担当,以“便民、利民、惠民”为宗旨,坚持走差异化、特色化道路,倾力打造“民生金融”,品牌知名度不断提高,客户的满意度与社会美誉度节节攀升。

在个人信贷产品方面涉及客户居家消费、投资融资、房产交易、创业助业等领域,截至2019年三季度末,个人消费类贷款增量同业市场排名第一;在信用卡产品方面,覆盖标准类、白金类、公务类、商超类、旅游类、世界杯主题类、健康管理主题类等,满足了市民多个场景下的支付需求;在居家支付方面形成了以水费、电费、燃气费、供热费、有线电视收视费等缴费项目为主的业务品种;在社会民生方面,全力做好社保医保缴纳、养老金发放、低保代发、政府助保贴息贷款等,并于2019年研发上线“长春市商品房预售资金监管平台”,全方位保障预售商品房交易双方的合法权益。全力支持农民工工资“e网”监管平台上线,确保农民工工资有序发放,切实维护施工企业及农民工的合法权益。吉林银行长春分行润物细无声地切入百姓日常生活,成为市民的金融管家,老百姓信

得过的自己的银行。

履行责任 助力扶贫攻坚

作为一家富有社会责任感的企业,长春分行在自身发展壮大的同时,坚持回报社会、奉献社会,积极投身社会公益事业、落实精准扶贫工作、关爱帮扶弱势群体,组织了多次有社会影响力的公益活动。分行成立“扶贫领域作风问题专项治理督导”工作小组并由行领导带队深入农安县黄鱼圈乡、双阳区山河镇万宝村检查指导精准扶贫工作。以团委活动为载体,抓好志愿服务,以敬老扶幼、爱心助残、心理疏导、文明礼仪、环保、大型活动义务服务为前提,展开了一系列见证爱心、分享感动的主题活动。几年间共开展志愿服务59次,帮扶弱势群体7600余人次。长春分行也荣获吉林省五四红旗团委、吉林省优秀志愿服务单位、吉林省送金融知识下乡精品项目等荣誉。履行社会责任,塑造吉林品牌,长春分行在服务区域经济社会建设中实现了共赢发展。

吉林银行长春分行根植于广袤的东北大地,必将抓住老东北工业基地振兴的历史机遇,坚守初心和定位,为经济建设添活力、为百姓生活谋福祉,在长春市振兴发展的关键时期贡献更大的金融力量。/记者 宋佳静 报道

第二届进博会科技保险体验区开幕 中国太保护航智慧出行

11月5日,第二届中国国际进口博览会正式开幕,中国太保在国家会展中心举办护航智慧出行启动仪式暨科技保险体验区开幕式。

本次活动展现了中国太保在5G、自动驾驶、智能风控等保险前沿科技领域的探索和实践。活动现场启动并发布了长三角“5G+智能驾驶”协同创新联盟保险合作。

据了解,活动中启动并发布的长三角“5G+智能驾驶”协同创新联盟保险合作,是中国太保探索“5G+智能驾驶”产业发展保险保障的先行先试。同时,中国太保参与申请的科技部国家重点研发计划“新能源汽车”专项“自动驾驶电动汽车集成与示

范项目”也在现场正式启动。

车联网大数据智能运营平台——“太睿保”项目体验成为本次活动的一大亮点,该项目曾荣获2019年人工智能大赛金融赛道一等奖。现场搭建的模拟仿真驾驶舱给现场嘉宾带来身临其境的护航体验:智能风控设备根据体验者的行为进行实时识别及互动预警;模拟视频将体验者带入自动驾驶场景,演绎中国太保如何为自动驾驶提供全方位的服务。

作为第二届进口博览会核心支持企业和指定保险服务商,第二届进博会期间,中国太保将举办包括科技保险体验区开幕、与法国欧葆庭签约、与三井住友海上举行高层战略峰会等一系列活动。/记者 宋佳静 报道

长春农商银行 扎实提升信贷业务服务水平

2019年年初以来,长春农商银行深入贯彻监管要求,坚持回归本源,扎实服务实体,信贷业务量大幅上升。为了更好地服务客户,切实提升办贷效率和办贷质量,有效防范风险,该行秉承着“高效审批、廉洁办贷、严控风险、服务客户”的理念,有效提升了信贷业务服务水平,在深受广大客户好评的同时带动了全行信贷业务稳步发展。截至目前,该行共审查信贷业务2484笔,支付审核2874笔,有效提高了办贷效率。

在信贷审批管理流程的优化上,长春农商银行一是制定统一标准,减少差错反馈。确保客户经理在办贷过程中有章可循,在保证风险可控的

前提下去繁就简,降低组件差错率和送审反馈率。二是优化岗位结构,提升办贷效率。做到“不让业务等人”,切实方便了各经营机构,提升了办贷效率。三是加强信贷培训,建立长效机制。力求起到以点带面的作用,提升信贷条线整体素质。四是严抓日常管理,增强服务意识。力保审查审批及时。五是建立时效机制,杜绝主观拖沓。杜绝客户经理主观拖沓现象发生,以确保业务办理速度,节约客户办贷时间成本。六是利用科技引领,突破传统限制。通过移动信贷系统完成报送踏查、审批签字、合同审核等环节。

/记者 宋佳静 报道

太平人寿吉林分公司参加吉林金融系统青年“岗位大练兵 争做服务明星”劳动技能竞赛

由吉林金融工会、吉林省金融团工委、吉林省银行业协会和吉林省保险行业协会组织的2019年吉林金融系统青年“岗位大练兵 争做服务明星”劳动技能竞赛于2019年11月2日、3日在长春财经学院举行。吉林省内14家银行参赛队、9家财产险参赛队、13家人身险参赛队分别进行了各个环节的激烈角逐。本次青年岗位大练兵劳动竞赛得到了太平人寿吉林分公司总经理室的高度重视,吉林分公司总经理孙亚斌亲临会场为吉林分公司参赛选手加油助威。/记者 王秋月 报道

任德奇:加强跨境金融基础设施建设 更好服务贸易便利化

11月6日,交通银行行长任德奇在第二届中国国际进口博览会“新时期扩大进口与贸易便利化”论坛上表示,交行持续发挥总部优势及与生俱来的“创新基因”,全面加强跨境金融基础设施建设和产品服务创新。

据介绍,交行与全球127个国家地区的1066家境外银行建立了代理行关系,在全球17个国家地区设立了23家境外机构,服务全球贸易和投资。通过不断深化境内计和外外币联动,三季度累计实现国际收支1.55万亿元人民币。

/记者 王秋月 报道

光大银行贸易金融区块链技术应用取得重要突破

近日,光大银行联合中国银行、中信银行、民生银行、平安银行等银行机构共同搭建了跨行区块链福费廷交易平台(BCFT),并于10月25日作为区块链核心节点行成功投产上线。上线当日,光大银行已在跨行区块链福费廷交易平台上与

中国银行、中信银行、平安银行完成福费廷买入和卖出交易,累计金额突破亿元。

区块链福费廷交易平台(BCFT)以福费廷业务为应用场景,真正意义上实现了多节点、分布记账的联盟链模式。该平台功能覆盖国内信用证福费

廷业务询价报价、资产发布、资金发布、交易撮合等全部环节,实现交易流程数据化、自动化、智能化,可有效解决跨行间福费廷业务互信度不高、业务处理效率低、流程不可视等难点、痛点。

下一步,光大银行将进一

步加强区块链技术应用创新,探索拓展区块链可搭载的贸易金融、供应链金融业务场景,完善业务功能,重塑传统贸易金融交流流程,提高业务处理效率,使区块链技术更好地服务贸易金融和实体经济。

/记者 宋佳静 报道

“爆款”频现 凸显兴业银行强大的财富销售能力

近期,兴业银行销售的财富产品“爆款”频现。10月28日至10月31日汇添富稳健增长混合基金首发,兴业银行仅用不到4天时间便劲销100亿

元,占该产品总募集规模的七成以上;同期,兴业银行推出首款固定收益增强型净值理财产品——稳利睿盈——年年升产品,认购期内实现销量73.5亿

元,代理基金和自营理财同时热销,凸显了兴业银行强大的财富产品销售能力。

未来,兴业银行将继续完善销售渠道布局、健全销售协

同机制,通过全力打造全客群、全产品、全渠道的“大销售”营销模式,有效助推该行财富销售能力的突破。

/记者 宋佳静 报道