

[中国工商银行吉林省分行]

作为奔跑者 他们全力普惠小微

近年来,工商银行认真贯彻国家决策部署,积极践行国有大型商业银行政治责任和社会担当,牢固树立"不做小微、就没有未来"的服务和发展理念,主动作为,全力构建"广覆盖、多层次、高效率、可持续"的普惠服务体系;身体力行,切实做好小微、"三农"、扶贫、"双创"等领域的金融服务工作。

2019年前三季度,工行吉林省分行累计投放普惠小微贷款 56.19亿元,支持小微企业、小微企业主及个体工商户超 5000户,较各项贷款增速高 29.76个百分点,普惠贷款客户数较年初增加了 3201户,较好完成了监管部门"两增"目标,普惠金融的覆盖面、可得性大幅提升。

强化顶层设计 优化专营模式

工行吉林省分行聚焦货币政策传导, 持续加大普惠考核激励和资源保障。一是 强化机制传导,积极发挥普惠金融业务推 进委员会作用,切实把国家要求、监管政 策及时传导到各级机构;二是推行各层级 普惠金融"一把手"责任制,将普惠金融业 务开展情况与绩效任用挂钩;三是对普惠 贷款实施专项计划管理,安排专项信贷规 模做好资源保障;四是严控普惠贷款价 格,持续降低小微企业融资成本。坚持普 惠金融"保本微利"的经营定位,针对小微 贷款实施利率差异化管理。据估算,截至 2019年前三季度,该行普惠贷款加权平 均利率 4.53%, 普惠贷款让利 433 万元, 惠及近千户小微企业。为平抑和降低小微 企业贷款市场利率发挥了稳定器的作用。 同时该行严格执行各项减费让利要求,继 续对存量小微贷款提供续贷支持,有效缓 解小微企业融资难、融资贵的焦点问题。

2017年,工行吉林省分行在省行单独设立普惠金融事业部,统筹推进小微企业、"三农"、创业新群体及脱贫攻坚等多个领域的金融服务。2018年在全部九家

二级分行成立了普惠金融事业部,并在长春、吉林、通化、白城分行组建了4个小微中心,实行小微信贷业务一站式报审,由专门机构和专职人员做专业的事情,提升了专业化服务效率。

加快创新落地 打造普惠体系

近年来,工行吉林省分行积极创新多 元化产品与服务,推进线上线下双轮驱动 的服务格局。一是针对小微企业融资需求 特点,基于不同的融资场景,推出了固定 资产购建装修等特定用途的贷款产品。主 动顺应小微贷款期限长、循环用、网络化、 免担保、低利率等市场需求,通过扩大信 用贷款覆盖面,依托核心企业增信等方 式,提供"小额信用贷款""供应链融资"等 非抵押类产品,提升了小微融资的便利性 和可获得率。二是以金融科技为依托,大 力推广"数字普惠"。工行围绕线上化、零 售化、批量化发展思路,运用互联网、大数 据思维,积极推广网贷通、经营快贷、e抵 快贷、网上质押融资等线上业务,让"数据 多走路,让群众少跑腿"。

以"e 抵快贷"为例,2019 年初围绕解决小微企业"融资难、融资贵"焦点,工行依托互联网大数据,适时创新推出"e 抵快贷"产品。其凭借"线上秒贷""最长 10 年"的优势特点,仅 9 个月时间,已为 224 户

小微客户提供 1.75 亿元融资支持,产品的强适应性得到众多客户的认可。此外,工行吉林省分行还开办了理财产品质押贷款、经营快贷等新产品。如 2018 年工行创新推出无抵押、纯信用、全线上的"经营快贷",推向市场 1 年多时间,支持户数已超300户、余额 1.5 亿元。

扎根地方沃土 提升服务质效

吉林是农业大省,工行吉林省分行顺 应农业现代化进程,积极投身农业小微企 业发展建设。通过大量实地调研,以农业 新型经营主体为切入点,尝试金融支持 三农"新途径,自2015年陆续创新出"惠 农贷款"系列产品,服务范畴涵盖养殖种 植、农业作业、农特产品多个领域。重点对 农村新型合作社、农户等农村新型经营主 体创业发展提供金融支持。截至 2019 年 9月,工行吉林省分行通过"惠农贷款"方 式累计支持各类农业经营主体百余户,累 放超50亿元。其中"惠农贷款"子产品"农 担贷",是该行与吉林省农业信贷担保有 限公司合作为涉农小微企业推出的贷款 产品。通过银担对接,不仅提高了涉农客 户的可贷额度,也将金融支持范围从"一 产"种植为主延伸到与农业生产直接相关 的"二、三"产业。工行吉林省分行通过新 型业务模式对接三农信贷需求,较好缓解

了涉农客户缺少担保物的融资难题,最大限度支持了涉农客户融资需求,有力支持了地方经济发展。

工行吉林省分行还将"惠农"与"扶贫"相结合,切实提高金融扶贫的精准性和有效性。如2018年针对我省某深度贫困县,以当地特色经济——木耳产业为扶持点,创新融资模式,批量支持了贫困区域新型主体和普通农户融资发展,带动产业上下游贫困户,实现精准扶贫效果。不仅为当地贫困户和农民促脱贫、促增收添动力,也是该行在金融助力贫困地区经济发展的再突破,意义深远。

目前,工商银行正全面开展"工银普惠行"系列活动,通过"三走进、三联动"深入产业集群和园区,组织银企对接;通过"普惠专家进小微"活动,重点推介和宣讲工商银行产品服务。力争将工商银行的产品升级、服务提升传播到更多领域,让更多小微群体从中受益。未来,工商银行将继续发挥金融行业"头雁"效应,通过聚焦小微企业等领域构建自身特色的普惠金融发展模式,推进小额化、多样化的普惠产品体系建设,创新进取、蹄疾步稳,打造工商银行"有情怀、有温度、有担当"的普惠金融服务品牌,不断提升工商银行普惠金融服务品效。

/ 记者 宋佳静 报道

